



Generación de ingresos

Nuestro proyecto busca asegurar la viabilidad y sostenibilidad financiera de la plataforma a través de dos estrategias principales para generar ingresos.

- Primero, vamos a incluir publicidad enfocada exclusivamente en negocios y emprendimientos relacionados con el café. Esto permitirá que empresas del sector puedan promocionar sus productos o servicios directamente a una audiencia interesada, generando ingresos constantes para mantener y mejorar la plataforma.
- La segunda estrategia es un modelo de suscripciones. Los consumidores tendrán acceso gratuito a un plan básico que les permitirá conocer información esencial sobre la trazabilidad del café, como su origen, la fecha de venta y el almacén al que llegó. Pero también ofreceremos un plan premium para quienes quieran una experiencia más enriquecedora. Este plan incluirá acceso a contenido interactivo, como videos y fotos del proceso de producción del café, proporcionando un nivel de detalle mucho más cercano y atractivo. La suscripción al plan premium será mensual, permitiéndonos mantener una fuente de ingresos recurrentes. Además, los productores que deseen formar parte de la plataforma también pagarán una suscripción accesible para usar las herramientas y funcionalidades que les brindamos. Esto incluye reportes detallados, análisis de datos para predecir el mercado, y soporte para mejorar su logística y competitividad, tanto a nivel nacional como internacional. Con este enfoque, buscamos que cada participante, desde productores hasta consumidores, encuentre valor en la plataforma, mientras garantizamos su sostenibilidad y crecimiento a largo plazo.