



Ganar los Primeros Clientes:

Para asegurar el éxito y adopción inicial de la solución, nos enfocaremos en una estrategia de **colaboración, sensibilización y demostración del valor**, dirigida a productores de café especial y organizaciones clave del sector agrícola en Popayán y regiones productoras cercanas.

1. Enfoque Colaborativo:

- **Clientes principales:**
Iniciaremos con asociaciones de cafeteros, cooperativas locales y pequeños productores que buscan destacar en el mercado de cafés especiales.
- **Alianzas estratégicas:**
Estableceremos colaboración con instituciones como la Secretaría de Agricultura y organizaciones de certificación de café, posicionando la solución como un paso esencial hacia la transparencia y trazabilidad.

2. Sensibilización y Pruebas Piloto:

- Presentaremos el sistema de trazabilidad como una herramienta **innovadora y accesible** para los productores, mostrando cómo mejora la confianza del consumidor y permite un acceso competitivo a mercados nacionales e internacionales.
- Se realizarán **demostraciones prácticas** en eventos agrícolas y reuniones de asociaciones de productores. Estas sesiones incluirán:
 - Escaneo de códigos QR para mostrar la trazabilidad de lotes de prueba.
 - Presentación de la interfaz para ingreso de datos por los productores.
 - Ejemplos de reportes sobre la cadena de valor.

3. Campañas de Sensibilización y Marketing:

- **Educación del mercado:**
 - Talleres gratuitos sobre la importancia de la trazabilidad y cómo impacta directamente en la confianza del consumidor y en los precios de venta.
 - Testimonios de productores que participen en el piloto, destacando beneficios reales.
- **Promoción digital:**
 - Lanzamiento en redes sociales enfocadas en comunidades agrícolas y cafeteras.
 - Publicaciones destacando casos de éxito y beneficios del uso de trazabilidad.

4. Incentivos para la Adopción Inicial:

- **Ofertas para primeros usuarios:**
 - Registro gratuito en la plataforma durante los primeros 6 meses para productores que participen en el piloto.
 - Descuentos especiales para lotes que incorporen códigos QR generados por la solución.
- **Certificados de trazabilidad:**

<https://coffeeBI.b>[https:// coffeeBI.blog](https://coffeeBI.blog)

    @Coffee_BI

Tel: 6028364221 – WhatsApp 3118456203



- Los primeros usuarios recibirán certificados digitales que respalden la calidad y origen de su café, agregando valor inmediato en su comercialización.

Impacto esperado:

Esta estrategia permitirá:

1. Atraer a los primeros productores y asociaciones al demostrar el valor del sistema de trazabilidad básica.
2. Construir confianza en el mercado mediante resultados tangibles durante las pruebas piloto.
3. Sentar las bases para un crecimiento escalable al convertir a los primeros usuarios en embajadores de la solución.

Con este enfoque práctico y colaborativo, CoffeBI logrará posicionarse como la herramienta esencial para los productores de cafés especiales en busca de transparencia y competitividad.