

Presentación para Inversionistas - TECHCAFÉ

1. Título Impactante:

- **"TECHCAFÉ: Transformando el Mercado del Café Especial Colombiano"**

2. Introducción:

- **Problema Global:**
 - Falta de trazabilidad en la cadena de valor del café especial.
 - Dificultades para predecir precios y tendencias del mercado.
 - Desconexión entre productores, tostadores y certificadoras.
- **Visión:**
 - Liderar la revolución digital en la caficultura especial con trazabilidad, predicciones de mercado y sostenibilidad.

3. Propuesta de Valor:

- **¿Qué es TECHCAFÉ?**
 - Una plataforma digital que integra trazabilidad con blockchain, predicción de precios mediante inteligencia artificial y herramientas para optimizar la logística.
 - Facilita la conexión entre productores, certificadoras (como Rainforest Alliance), tostadores y consumidores.
- **¿Qué Solucionamos?**
 - Garantizamos la autenticidad del café especial colombiano.
 - Mejoramos las decisiones comerciales con predicciones de precios y demanda.
 - Incrementamos los ingresos de los productores eliminando intermediarios innecesarios.

4. Mercado Potencial:

- **Datos del Mercado Global del Café Especial:**
 - Crecimiento anual del 8% en la demanda de cafés especiales.
 - Valor estimado del mercado para 2028: \$85 mil millones USD.
- **Tamaño del Nicho:**
 - Enfoque inicial en productores colombianos certificados, con proyección de expansión a otros países productores.

5. Modelo de Negocio:

- **Fuentes de Ingresos:**
 - Suscripción mensual para productores y tostadores.
 - Tarifa por transacción en ventas realizadas a través de la plataforma.
 - Venta de datos y análisis de mercado a certificadoras y grandes compradores.
- **Propuesta de Retorno para Inversionistas:**
 - Alta escalabilidad con bajos costos marginales por usuario adicional.
 - Crecimiento sostenido basado en la expansión del mercado de café especial.

6. Competencia y Diferenciadores:

- **Competencia:**
 - Sistemas de trazabilidad genéricos y predicción de mercado.
- **Diferenciadores:**
 - Trazabilidad robusta basada en blockchain.
 - Conexión directa y personalizada entre actores clave.
 - Narrativa centrada en la sostenibilidad y el impacto social.

7. Validación del Proyecto:

- **Prototipo en Operación:**
 - Presentación de casos de éxito piloto con productores colombianos.
 - Feedback positivo de certificadoras como Rainforest Alliance.
- **Evidencia de Demanda:**
 - Encuestas a productores, tostadores y compradores interesados en trazabilidad y predicciones confiables.

8. Estrategia de Expansión:

- **Fase 1:**
 - Consolidación en Colombia con un enfoque en productores certificados.
- **Fase 2:**
 - Ampliación al mercado latinoamericano y nichos internacionales.

- **Fase 3:**
 - Integración de nuevas tecnologías (IoT, sensores de calidad) y diversificación hacia otros productos agrícolas.

9. Equipo:

- **Fundadores:**
 - Resumen de experiencia en tecnología, caficultura y negocios sostenibles.
- **Asesores:**
 - Expertos en blockchain, comercio internacional y sostenibilidad.

10. Proyección Financiera:

- **Crecimiento Estimado:**
 - Usuarios activos proyectados en los primeros tres años.
 - Retorno estimado para inversionistas: 3x en 5 años.
- **Inversión Necesaria:**
 - \$500,000 USD para el desarrollo de tecnología, marketing y operaciones iniciales.
 - Uso del capital: desarrollo de software (40%), marketing y adquisición de usuarios (35%), infraestructura tecnológica (15%), capacitación de productores (10%).

11. Llamado a la Acción:

- **"Únase a la Revolución del Café Especial."**
 - Invertir en TECHCAFÉ no solo es rentable, sino que también contribuye al desarrollo sostenible del café colombiano.
 - Contacto directo y propuesta de agendar reuniones para discutir términos.

Gracias por Creer en el Futuro del Café Especial, Diferencial