



5.1. Esbozar formas de generar ingresos con la idea

Para poder generar ingresos cuyo objetivo es desarrollar una herramienta tecnológica que permita la digitalización, sistematización y/u optimización de la cadena de valor del mercado de cafés especiales, existen varios modelos y/o estrategias que pueden ser utilizados para poder lograr un aprovechamiento económico de este proyecto.

Estas 3 estrategias, son enfocadas a la asistencia de la persona o empresa con el conocimiento del negocio de SOS-TECH y los profesionales que ejecutan los proyectos:

5.1.1. Capacitación

Teniendo en cuenta que para el desarrollo de la herramienta se aplican conocimientos especializados enfocados en conocimiento tecnológico, es posible organiza cursos y talleres sobre cómo utilizar la herramienta y cómo integrar datos adicionales y presentarlos de maneras diferentes según requerimientos futuros del cliente.

Esta opción se puede costear de manera preliminar teniendo en cuenta:

- Sesiones de 2 horas.
- Un valor promedio por sesión según el tema específico de la herramienta, el cuál puede estar entre los 300.000 a 500.000.
- Como mínimo 10 sesiones de capacitación.
- El cupo máximo de asistentes será de 4 personas.
- Las jornadas de capacitación se llevarán a cabo de manera presencial en las oficinas de la persona o cliente.
- Se realizará una evaluación al finalizar la capacitación para evaluar conceptos e identificar conceptos que deben ser reforzados.

5.1.2. Plataforma de visualización de datos

Con el desarrollo de la captura de información y la estructura de la organización de los datos, es posible confeccionar una plataforma de visualización de datos o tablero de gerencia (“dashboard”) que se actualice con información en tiempo real, o con alimentación de información secundaria que permita comparar visualizar datos comparativos y benchmarks sobre el mercado de cafés especiales que requiera la persona o cliente para modelo de negocio y/o actividad económica.

Esta opción se puede costear de manera preliminar teniendo en cuenta:

- Es necesario una primera sesión de entendimiento y conocimiento de los requerimientos del cliente para determinar el alcance y las características del proyecto, para la definición de una propuesta económica.
- Se requiere mesas de trabajo conjuntas semanales con el equipo del cliente o entidad, que como mínimo se sugiere sean 5.



- Se desarrollará el proyecto por medio de la metodología ágil SCRUM, por lo que es indispensable contar con los requerimientos específicos y los eventos del Backlog que serán objeto de revisión y aceptación.
- El valor promedio por una plataforma de visualización se estima tanto por tiempo como por calidad del producto. Como valor base para el desarrollo de este modelo se establece como precio base de \$6.000.000, el cual podrá aumentar de acuerdo con las exigencias de integración y desarrolló que requiera la entidad o cliente.

5.1.3. Consultoría personalizada

Teniendo en cuenta que para el desarrollo de la herramienta se aplican conocimientos especializados enfocados en conocimiento tecnológico, es posible realizar integración de datos adicionales y presentaciones diferentes según requerimientos futuros o nuevas necesidades del cliente.

Esta opción se puede costear de manera preliminar teniendo en cuenta:

- Es necesario una primera sesión de entendimiento y conocimiento de los requerimientos del cliente para determinar el alcance y las características del proyecto, para la definición de una propuesta económica.
- Se requiere mesas de trabajo conjuntas semanales con el equipo del cliente o entidad, que como mínimo se sugiere sean 5.
- Se desarrollará el proyecto por medio de la metodología ágil SCRUM, por lo que es indispensable contar con los requerimientos específicos y los eventos del Backlog que serán objeto de revisión y aceptación.
- El valor de esta estrategia depende en un 100% de las necesidades y requerimientos del cliente. El costo estará asociado directamente proporcional al tiempo de dedicación de los profesionales involucrados en el desarrollo del proyecto.