

Elevator Pitch

- **Afirmación sorprendente o pregunta**

¡Sabes! Nariño es un departamento con muchos climas y diferentes cultivos, los que pueden venderse mejor si tuvieran un mejor mercado; hay muchos agricultores, que no lo saben. También, los municipios que no lo saben y no tienen aterrizadas sus decisiones para mejorar la productividad en las regiones.

- **Quién eres o que haces aquí**

Somo AgroDApp, creamos soluciones en la toma de decisiones para optimizar los mercados agrícolas en el departamento de Nariño.

- **Que problemas o necesidades cubres**

Los productores quieren encontrar un mercado más atractivo, sea en precio, más cantidad o característica especial del producto. Los municipios deben y necesitan saber si hay mercados que puedan mejorar su seguridad y variedad alimentaria, con mejores precios y buena calidad. ¡Allí estamos nosotros!

- **Que soluciones aportas**

Aportando, como producto estrategias optimizadas para la toma de decisiones como: definir un punto de venta más atractivo, en precio; encontrar un nicho geográfico que tenga preferencia por tu producto; demanda específica del producto en ciertas épocas del año y puedas ajustar tu planificación agrícola con la demanda temporal. Evitar pérdidas por sobreoferta de tu producto en el mercado.

- **Que beneficio tiene la gente contigo**

¡Con nosotros mejorarás tu competitividad en el mercado, mejorando tus ingresos!

- **Porque soy la persona adecuada o el proyecto es el idóneo**

Nos enfocamos en desarrollar estrategias optimizadas a tu caso, lo cual aportará valor al Know How de tu empresa o negocio, impactando en tu rentabilidad.

- **Llamada a la acción.**

Agendamos una reunión para definir de manera presencial sus problemas y ayudarlo a orientar en todas sus necesidades. ¡Aquí tiene nuestra tarjeta!