

ANALISIS DE LA COMPETENCIA DE AGRO CONNECT

¿Qué diferencia a Agro Connect de los demás?

- Agro Connect marca una gran diferencia al ofrecer un servicio de venta e implementación de sensores para el monitoreo de cultivos en el departamento,
- Conecta agricultores directamente con los compradores.
- ofrecerá predicciones climáticas para tener en cuenta de acuerdo a los cultivos que se vaya a sembrar.
- Hará recomendaciones de fertilizantes e insumos de acuerdo a la siembra.

Aplicaciones web que representan competencia:

- **Compro Agro (comproagro.com).**

Es una aplicación web colombiana que conecta agricultores con compradores de manera directa sin intermediarios, y además funciona en todo el territorio colombiano.

Los agricultores pueden subir sus productos y ofertarlos al precio que ellos deseen.

- **La Canasta (la-canasta.org).**

Aplicación web de Colombia que, igual que la anterior conecta productores con consumidores, aunque únicamente tiene cobertura en algunas zonas de Cundinamarca y en Bogotá, vende productos para la canasta familiar, es decir, al por menor.

- **Crowd Farming (crowdfarming.com).**

La diferencia de esta plataforma con las anteriores es que ofrece un servicio de adopción de árboles, y recibes la cosecha de ese árbol a lo largo de la temporada. Siendo la adopción una de las formas de venta, otra es comprar cajas de productos recién cosechados o vender tarjetas de regalo.

- **Ofer Campo (ofercampo.co).**

Permite la compra de productos directamente del productor, siendo la diferencia que permite ofertar por el producto.