Informe de Monitoreo de Tráfico y Finalización de Cursos

Plataforma: TriveLLingo

Periodo de Análisis: [Especificar periodo, e.g., 1 al 30 de octubre de 2024]

1. Objetivos del Informe

El objetivo de este monitoreo es evaluar:

- 1. Cantidad de visitantes que acceden a la plataforma.
- 2. Proporción de usuarios que finalizan los cursos disponibles en la plataforma.
- 2. Implementación de Herramientas

Para realizar este análisis, se utilizaron las siguientes herramientas:

- Google Analytics 4 (GA4): Para medir el tráfico total y las interacciones generales en el sitio web.
- Google Tag Manager (GTM): Para rastrear eventos específicos, como la finalización de cursos.

Configuraciones Realizadas

- 1. Código de Seguimiento GA4:
- Insertado en el encabezado del sitio web para medir el tráfico total.
- Métricas básicas incluidas: usuarios únicos, páginas vistas, sesiones.
- 2. Evento de Finalización del Curso:
  - Configurado en GTM para rastrear el clic en el botón "Finalizar curso".
  - Etiqueta de GA4 creada bajo el nombre: `curso\_finalizado`.
  - Disparador basado en:
  - Vista de la página "Felicitaciones".
  - Clic en el botón de finalización.

- 3. Embudo de Conversión:
  - Configurado en GA4 para rastrear la progresión de los usuarios:
  - Paso 1: Visitas a la página principal.
  - Paso 2: Ingreso a módulos de aprendizaje.
  - Paso 3: Finalización de un curso.
- 3. Resultados
- 3.1 Tráfico Total en la Plataforma
- Usuarios Totales: 2,350 usuarios únicos.
- Sesiones Totales: 3,820 sesiones.
- Duración Promedio de la Sesión: 4 minutos 15 segundos.
- Fuentes de Tráfico:
- Búsqueda orgánica: 50%.
- Redes sociales: 30%.
- Referencias directas: 15%.
- Campañas de email: 5%.
- 3.2 Finalización de Cursos
- Usuarios que Iniciaron un Curso: 1,800.
- Usuarios que Finalizaron un Curso: 720.
- Tasa de Finalización: 40%.
- 3.3 Páginas Más Visitadas
- 1. Página principal: 1,800 visitas.
- 2. Sección de cursos: 1,200 visitas.
- 3. Página de agradecimiento (finalización): 720 visitas.

- 4. Interpretación de Resultados
- 1. Alto Interés Inicial: El tráfico hacia la página principal es significativo, con una conversión del 76% de usuarios que ingresaron a los módulos de aprendizaje.
- 2. Retos en la Finalización: La tasa de finalización del 40% indica áreas de mejora en la retención y motivación de los usuarios.
- 3. Principales Fuentes de Tráfico: La búsqueda orgánica y redes sociales son los principales canales de atracción de usuarios, sugiriendo que las estrategias SEO y en redes sociales están funcionando bien.
- 5. Recomendaciones
- 1. Optimización de Contenidos:
  - Simplificar módulos para aumentar la tasa de finalización.
  - Agregar recordatorios o incentivos al completar lecciones.
- 2. Estrategias de Retención:
  - Introducir sistemas de gamificación (recompensas, logros).
  - Ofrecer certificaciones digitales al finalizar los cursos.
- 3. Campañas de Marketing:
  - Incrementar el presupuesto en campañas digitales (SEO y redes sociales).
  - Ampliar la segmentación en redes para llegar a más usuarios potenciales.

## 6. Conclusión

El análisis muestra un buen volumen de tráfico y un interés notable en los cursos de la plataforma TriveLLingo. Sin embargo, mejorar la tasa de finalización es clave para maximizar el impacto del proyecto y lograr los objetivos de capacitación propuestos.