

PITCH DECK

# **SEGMENTACIÓN INTELIGENTE CCB**





# Nosotros somos

## **Carlos Anibal Ochoa Narvaez**

Mgs. Transformación digital  
Arquitecto de soluciones de IT



## **Carlos Forero**

Mgs Finanzas cuantitativas  
Desarrollador de app IA



## **Sergio Daniel Jaimes**

Ingeniero mecánico  
Ingeniero



# EL EMPRESARIO MODERNO

# UN NAVEGANTE EN UN MAR DE DATOS



El empresario es como un capitán que navega sin brújula en un mar lleno de olas de datos.

¿CUÁL ES EL PROBLEMA?

Introducción al reto del empresario B2B que se enfrenta diariamente a un océano de datos económicos.

El empresario tiene acceso a datos de fuentes como el DANE y el sistema MARO, pero carece de herramientas para interpretarlos, los datos inmobiliarios son extensos y difíciles de comprender.

*"Tienen los datos, pero carecen de las respuestas."*



# NUESTRA APLICACIÓN



El reto de transformar datos en decisiones

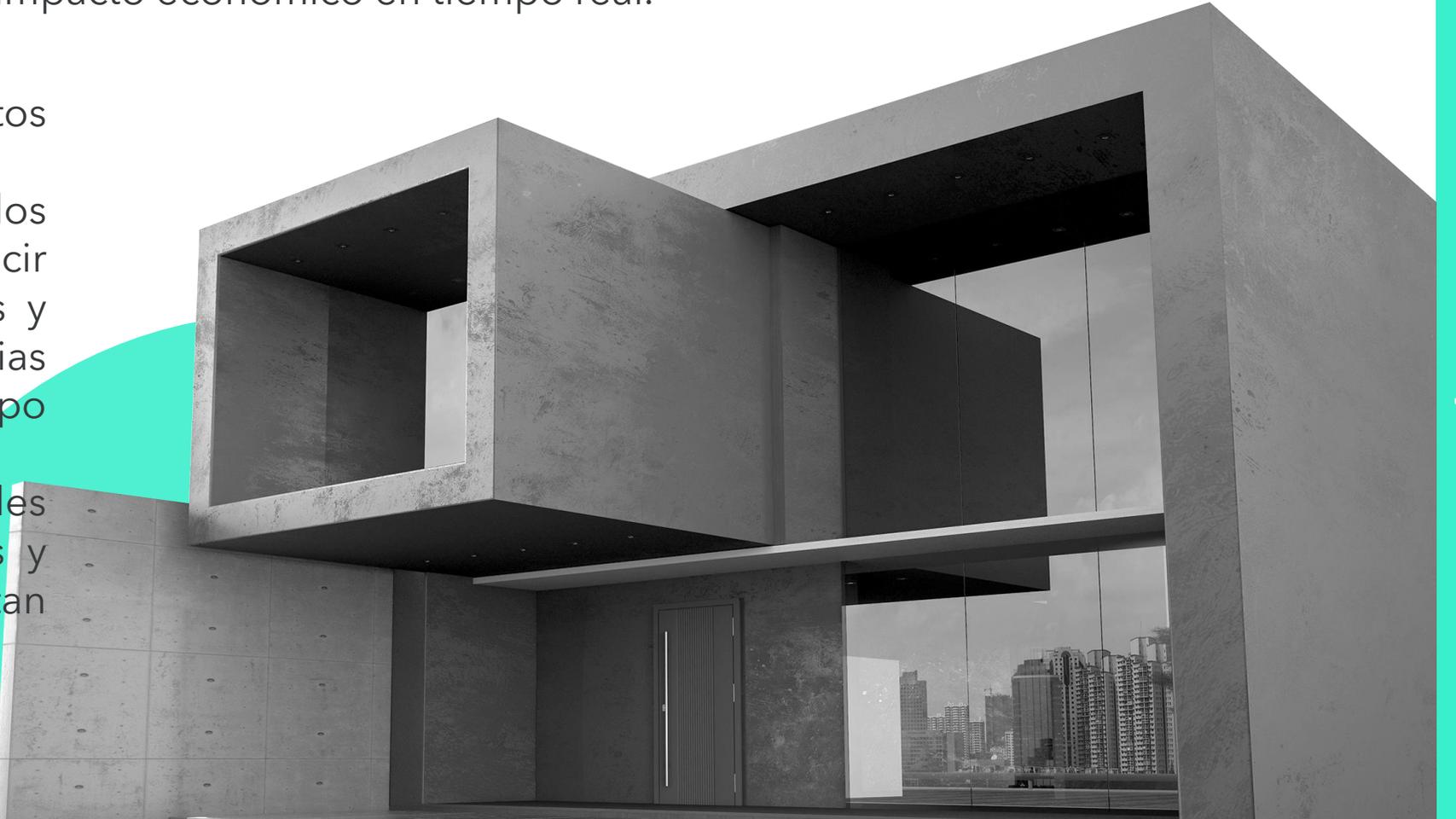
“

# DE LA INCERTIDUMBRE A LA CLARIDAD

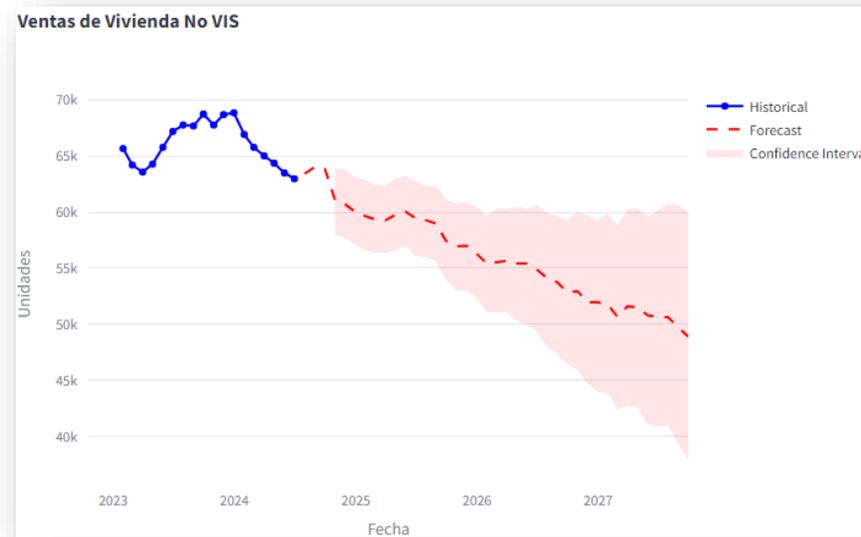
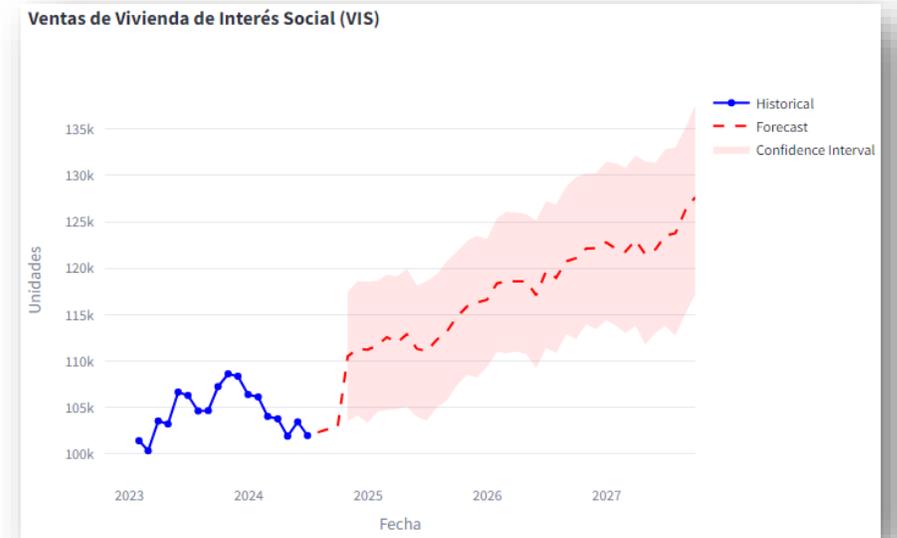
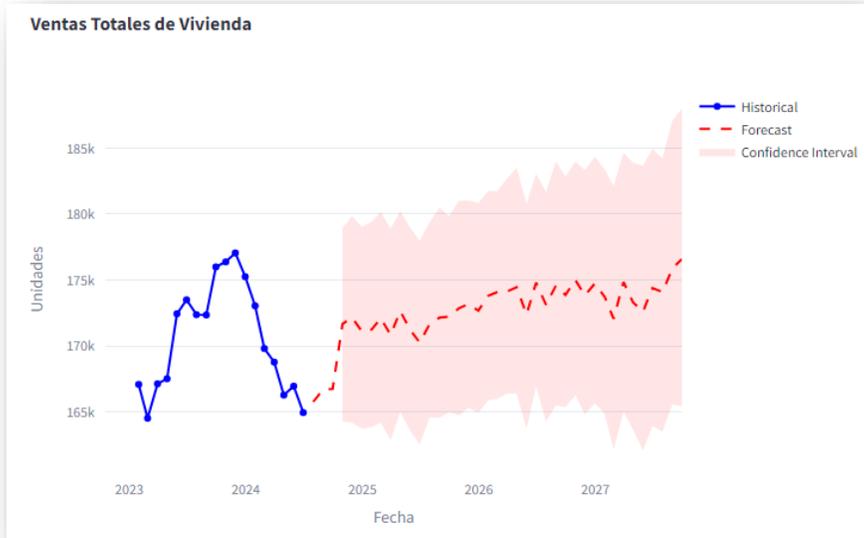
”

Una plataforma que utiliza herramientas como **Prophet** para segmentar y predecir el impacto económico en tiempo real.

- **Transformamos** datos en acción.
- Permite a los empresarios predecir **cambios** económicos y ajustar sus estrategias de ventas en tiempo real.
- **Analiza** múltiples variables económicas y muestra cómo afectan el negocio.



# ÍNDICES DE DEMANDA

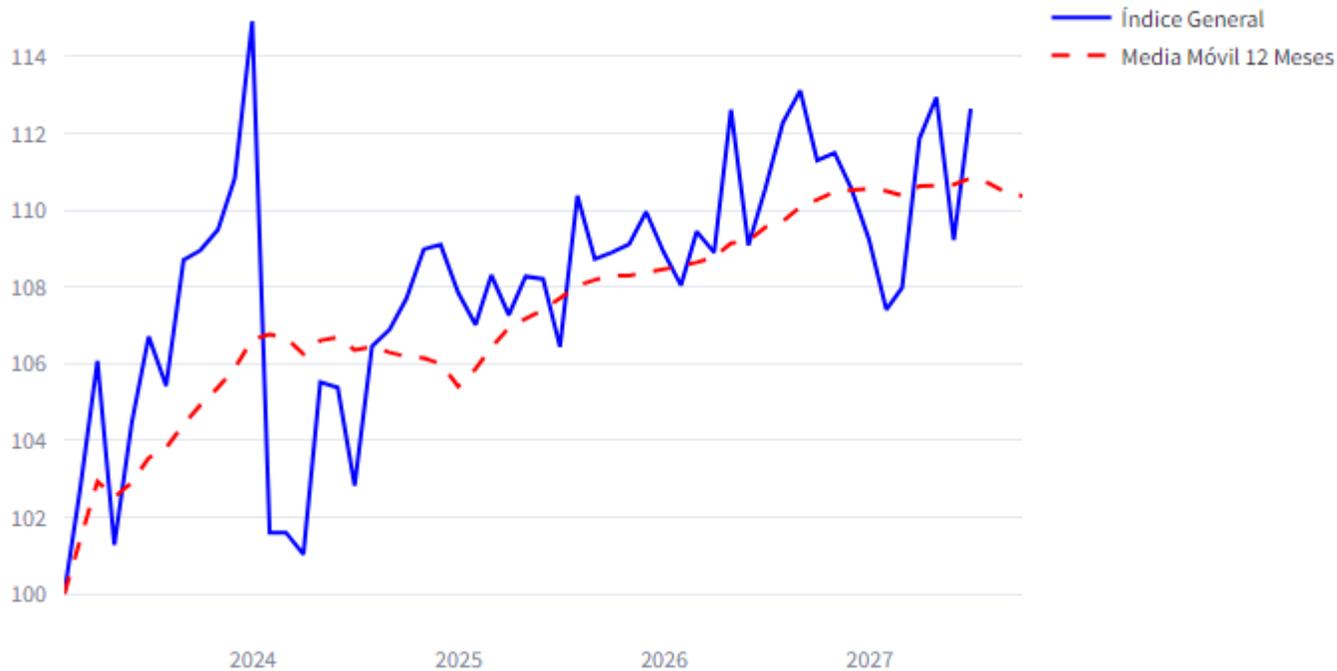


“Convertimos miles de datos en una sola decisión acertada.”

# DECISIONES INFORMADAS, NEGOCIOS IMBATIBLES

## Ciclos del mercado:

Índice general vs Media móvil



Nuestro producto combina lo mejor de los modelos predictivos avanzados con una interfaz intuitiva.

**Propuesta de valor:** "Tomar decisiones a tiempo, adaptarse a los cambios y liderar el mercado."

*"Cuanto más cambian los tiempos, más fácil es adaptarse con nuestra plataforma."*

# LA CONFIANZA DE QUIEN SABE QUÉ ESPERAR

## Los líderes del mañana

El cliente experimenta seguridad al anticipar cambios del mercado, siente el control sobre su negocio.

El uso de esta solución refleja un empresario visionario, ágil y adaptable, que siempre está por delante de la competencia.



*"El producto habla el lenguaje del empresario y le susurra al oído cada oportunidad de crecimiento".*

# ESCALA DE TIEMPO



**DIC**  
**2024**

Sinergia **desarrollo aplicación y dashboard.**

**FEB**  
**2025**

Divulgación **estandarización de métricas.**

**MAY**  
**2025**

Coordinación **de aplicaciones en producción.**

**JUN**  
**2025**

Fomentar **el uso de la solución empresarial.**

**JUL**  
**2025**

Implementar **redes estratégicas con atractivas** necesidades de negocio inmobiliario.

*"Es el mapa que los guía a través de las turbulencias del mercado hacia el puerto seguro del éxito."*

# QUÉ NECESITAMOS



## RETORNO SOBRE LA INVERSIÓN (ROI)

- Inversión en infraestructura.
- Licenciamiento de software.
- Capacitación en habilidades para el desarrollo de las soluciones enfocadas a los diferentes rubros que pueden llegar a surgir.



## MERCADOS ESPECIALIZADOS

- Robustecer la aplicación mediante desarrollo de esta.
- Búsqueda de un servicio de atención al cliente escalable a través de estrategias sostenibles.
- Captar empresas con objetivos de vanguardia, que estén interesados en nuestra solución.



## CADENAS DE SUMINISTRO

- Proveernos de información cruda de fuentes fiables para modelarla y transformarla en datos esenciales.
- Maximizar y optimizar día a día los modelos de predicción.

*“Es como tener un radar en medio de la tormenta, siempre un paso por delante del cambio.”*



**MUCHAS GRACIAS**

Equipo 2 Hackathon CCB

Segmentación Inteligente para Empresarios B2B