

OFERTA DE VALOR

La oferta de valor en una startup de economía nocturna en Bogotá debe centrarse en atender las necesidades de entretenimiento, seguridad, accesibilidad y conveniencia de las personas que desean disfrutar de la vida nocturna de la ciudad.

1. Experiencias Seguras y Personalizadas

- Seguridad dependiendo del sector
- Experiencias personalizadas

Conectividad y conveniencia en un solo lugar

- Reservas y pagos fáciles

3. Transporte Nocturno Seguro y Asequible

- Transporte seguro y cómodo
- Descuentos y paquetes de diferentes lugares

4. Promoción del Turismo Nocturno Cultural

- Rutas culturales nocturnas
- Experiencias únicas de la cultura local

5. Valor comunitario y social

- Espacios seguros e incluidos
- Apoyo a empresas locales

6. Innovación y tecnología

- Interfaz intuitiva y experiencia fluida
- Ayuda de aplicaciones

Esta propuesta de valor resalta seguridad, personalización, apoyo local y conveniencia, elementos que pueden captar y fidelizar tanto a residentes como a visitantes en el contexto de la economía nocturna de Bogotá.