



# **Business Model Canvas para Econosense**

## Key Partners



Proveedores de datos económicos (Gobierno) asociaciones empresariales del sector (Cámara de Comercio local), empresas de tecnología.

## Key Activities



Desarrollo y mantenimiento de la plataforma, recolección y procesamiento de datos, investigación de mercado, generación de reportes personalizados, atención al cliente.

## Key Resources



Plataforma tecnológica, algoritmos de análisis predictivo, equipo de data scientists, equipo de desarrollo, base de datos de indicadores económicos.

## Value Propositions



**"Análisis predictivo para la toma de decisiones en salud y belleza."**

Econosense ayuda a emprendedores y empresarios del sector salud y belleza a anticipar cambios de mercado mediante:

**Predicciones precisas:** Modelos avanzados de series temporales para prever demandas y cambios en el consumo.

**Visualización interactiva:** Herramientas de visualización de datos que facilitan la interpretación y toma de decisiones.

**Adaptación en tiempo real:** La capacidad de ajustar estrategias en función de datos recientes y en tiempo real.

## Customer Relationships



Atención al cliente personalizada, webinars, soporte técnico, comunidad en línea, actualizaciones periódicas.

## Channels



Plataforma web, aplicaciones móviles, redes sociales, eventos del sector, partnerships con asociaciones empresariales.

## Customer Segments



Empresarios del sector salud y belleza en Colombia, especialmente pymes y emprendedores.

## Cost Structure

Desarrollo de la plataforma, mantenimiento de la infraestructura tecnológica, adquisición de datos, salarios del equipo, marketing y ventas.

Oficina de Coworking, aspectos legales en la constitución de la empresa, sitio web, hosting, dominio.

## Revenue Streams

Suscripciones mensuales o anuales, servicios adicionales (consultoría, informes personalizados), partnerships con proveedores de datos.