

## Tipos de Monetización:

Para definir los tipos de monetización y los servicios de recaudación para la plataforma, es importante considerar varios modelos que se adapten a las necesidades y capacidades de la Gobernación del Cauca. Aquí ofrecemos algunas opciones:

### 1. Modelo de Suscripción:

- **Descripción:** Cobrar una tarifa recurrente (mensual o anual) por el acceso a la plataforma y sus funcionalidades.
- **Ventajas:** Ingresos recurrentes y predecibles, lo que facilita la planificación financiera.
- **Ejemplo:** La Gobernación del Cauca paga una suscripción anual para acceder a todas las funcionalidades de la plataforma, incluyendo actualizaciones y soporte técnico.

### 2. Pago por Uso:

- **Descripción:** Cobrar en función del uso de la plataforma, como el número de activos gestionados, la cantidad de datos procesados o el número de usuarios activos.
- **Ventajas:** Flexibilidad para el cliente y alineación de costos con el uso real de la plataforma.
- **Ejemplo:** La Gobernación del Cauca paga una tarifa variable basada en la cantidad de datos procesados o el número de usuarios que utilizan la plataforma cada mes.

### 3. Licencia Perpetua con Mantenimiento Anual:

- **Descripción:** Cobrar una tarifa única por la licencia de uso de la plataforma, con una tarifa anual adicional para mantenimiento y soporte.
- **Ventajas:** Ingresos iniciales significativos y una fuente continua de ingresos a través de tarifas de mantenimiento.
- **Ejemplo:** La Gobernación del Cauca paga una tarifa única por la licencia de la plataforma y una tarifa anual para recibir actualizaciones y soporte técnico.

### 4. Servicios de Consultoría y Capacitación:

- **Descripción:** Ofrecer servicios adicionales de consultoría y capacitación para ayudar a la Gobernación a implementar y utilizar la plataforma de manera efectiva.
- **Ventajas:** Ingresos adicionales y fortalecimiento de la relación con el cliente.
- **Ejemplo:** La Gobernación del Cauca paga por servicios de consultoría para la implementación inicial de la plataforma y por programas de capacitación para su personal.

## **Estrategia de Implementación**

### **1. Evaluación de Necesidades:**

- Realiza una evaluación detallada de las necesidades de la Gobernación del Cauca para determinar el modelo de monetización más adecuado.

### **2. Propuesta de Valor Personalizada:**

- Desarrolla una propuesta de valor personalizada que resalte los beneficios específicos de cada modelo de monetización para la Gobernación del Cauca.

### **3. Negociación y Acuerdo:**

- Negocia los términos y condiciones con la Gobernación del Cauca, asegurando que ambas partes estén de acuerdo con el modelo de monetización seleccionado.

### **4. Implementación y Seguimiento:**

- Implementa el modelo de monetización acordado y realiza un seguimiento continuo para asegurar la satisfacción del cliente y ajustar el modelo según sea necesario.