



NextTech

Conectando ideas, creando soluciones.







Reto 2. Innovación Fintech: Plataforma de Fidelización para COACREMAT

TIC

- Contexto problemática
- Prototipo
- Modelo de negocio
- Modelo de crecimiento
- Modelo de Marketing

NIVEL: Básico





Equipo





Marly Zuleny Ruiz
Project Manager
Bootcamp



Juan David Moreno Programación y Comercial Bootcamp



Maria Alejandra Trujillo

Estudiante

Bootcamp







Equipo: NextTech







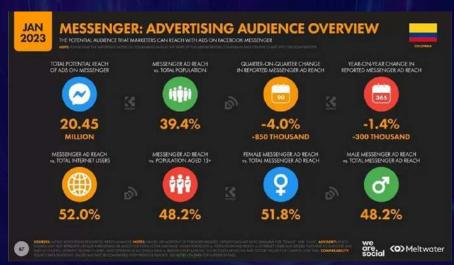




TIC

Contexto del Problema

- Claridad
- 24,800 asociados en total.
- Nariño
- personas
- Comportamientos
- Estudios









¿Cómo debería ser?



- La Plataforma de Fidelización COACREMAT debe ser una herramienta integral que incentive la participación activa de los asociados mediante un sistema de recompensas efectivo
- Deberíamos poder Crear y actualizar sus perfiles, Acumular puntos por acciones específicas, Consultar su saldo de puntos y canjear premios:
- Contariamos con apoyo de Equipo de desarrollo web, Diseñadores UI/UX,
 Equipo de marketing







Por esta razón

TIC

Se decidió utilizar las siguientes librerías, conceptos y herramientas: HTML5, CSS3, Bootstrap, JavaScript, Librería jQuery, Sistema de Enrutamiento, Diseño Responsivo, Sistema de Premios.





TIC

Prototipo

- Pantalla de Registro, Pantalla de Actualización de Datos, Pantalla de Consulta de Puntos y Premios
- Diseño Atractivo, Navegación Intuitiva, Experiencia de Usuario
- Proceso de Registro, Proceso de Actualización de Datos, Proceso de Consulta de Puntos y Premios









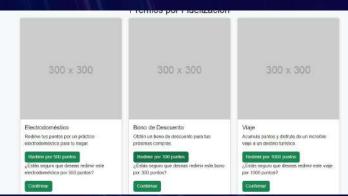
Detalle del Prototipo



¡Gana Puntos y Disfruta de Beneficios Exclusivos!	
paria i arros y Dioridia de Deficilidad Excitativos:	
ACREMAT te invita a formar parte de un sistema de fidelización diseñado para recompensarte por tu particip ctualiza tus datos, utiliza nuestros servicios financieros, y asiste a eventos educativos para acumular puntos o canjear por premios y beneficios exclusivos.	
Registrarme	



	Registra	×	
¡Bienvenido a la	Número de Gédula 1111111		COACREMAT!
	Clave	0	
¡Gana F	Iniciar Sesión		sivos!
COACREMAT te invita a formar pa Actualiza tus datos, utiliza nuestr	ros servicios financieros, y asist	s a eventos educativos para	
	canjear por premios y ber		
	Ходины		
		<i>y</i>	Archi
Actualización de D	atos		



Actualiza tus datos per Nombre	sonales
Pepito Perez	
Correo Electrónico	
pepito@example.com	
Teléfono	
1111111	





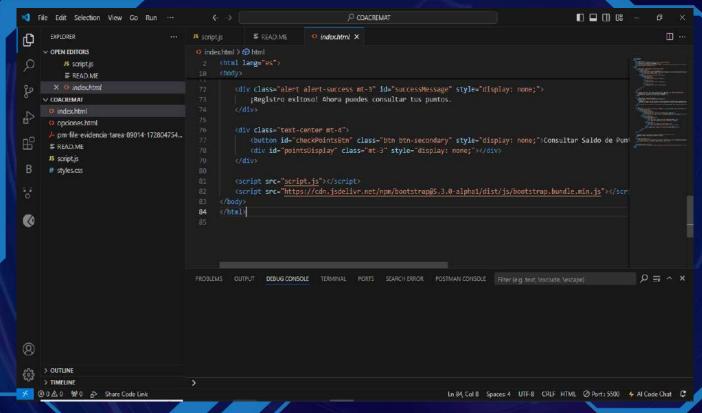








В











TIC

Modelo de negocio

- Clientes
- Costos
- Precios

- Utilidades
- Ganancias
- Operación









Fuentes de ingresos:

- Suscripción premium: Servicios exclusivos a cambio de tarifas mensuales/anuales.
- Publicidad en la plataforma: Espacios publicitarios para empresas afines.
- Comisiones por canje de puntos: Proveedores pagan comisiones cuando los asociados canjean puntos.
- Venta de programas educativos: Ofrecimiento de cursos financieros pagos.
- Membresías VIP: Sistema de membresía con beneficios exclusivos.









Modelo de crecimiento

- Estrategias para capturar mercado
- Promoción
- Fidelización

∧Z | PROYECTOS | EDUCATIVOS







Modelo de crecimiento

- Ingresos proyectados: Muestra cómo cada fuente de ingresos crecería a medida que más asociados utilicen la plataforma.
- Costos de implementación: Detalla los costos de desarrollo, marketing y mantenimiento de la plataforma.







INCREMENTOS %	CONCEPTO	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	
30%	Suscripción premiun	\$ 50.000,00	\$ 65.000,00	\$ 84.500,00	
20%	Suscripción VIP	\$ 70.000,00	\$ 84.000,00	\$ 100.800,00	
V:	Publicidad	\$ 30.000,00	\$ 50.000,00	\$ 70.000,00	
15%	Comisiones por canje de puntos	\$ 20.000,00	\$ 23.000,00	\$ 26.450,00	
30%	Venta de programas educativos	\$ 10.000,00	\$ 13.000,00	\$ 16.900,00	
	TOTAL INGRESOS	\$ 180.000,00	\$ 235.000,00	\$ 298.650,00	
	Dllo y mantenimiento plataforma	\$ 50.000,00	\$ 20.000,00	\$ 30.000,00	
50%	Marketing y adquisicion de usuarios	\$ 30.000,00	\$ 45.000,00	\$ 67.500,00	
10%	Operaciones y admon	\$ 20.000,00	\$ 22.000,00	\$ 24.200,00	
7%	Gastos varios (imprevistos)	\$ 3.500,00	\$ 4.550,00	\$ 5.915,00	
V:	TOTAL COSTOS Y GASTOS	\$ 103.500,00	\$ 91.550,00	\$ 127.615,00	
	UTILIDAD NETA	\$ 76.500,00	\$ 143.450,00	\$ 171.035,00	
		_			

43%

61%

57%

MARGEN NETO DEL PROYECTO











Modelo de Marketing

- Publicidad en los distintos medios de difusión, según sea el público objetivo; analizando las tendencias y gustos del público.
- Tener en cuenta las distintas respuesta del público para realizar un seguimiento y optimizar la publicidad.







Modelo de Marketing





∧Z | PROYECTOS | EDUCATIVOS







Contacto

Marly Zuleny Ruiz

Juan David Moreno

Maria Alejandra Trujillo

3162694688

3146213391

3123086084

Correos

Teléfonos

marlyzulenyr@gm ail.com malejitamusic210 5@gmail.com



https://p4s.co/p4s-co-nexttech

∧Z | PROYECTOS EDUCATIVOS

