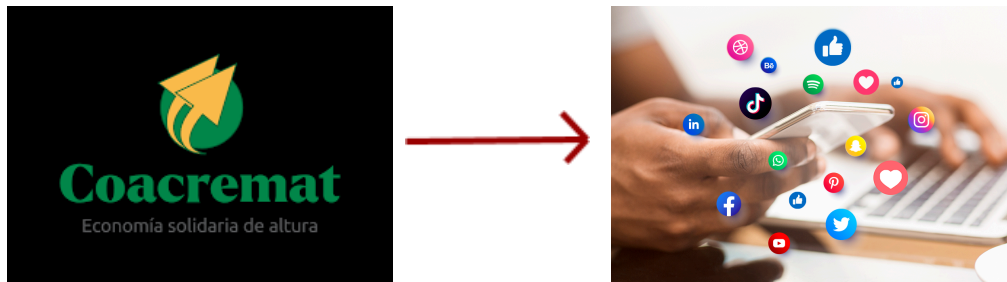


Estrategias para adquirir primeros clientes

En el caso de la empresa COACREMAT se debe tener en cuenta que ya es una empresa establecida con clientes fijos, por lo tanto sería mejor centrarse en adquirir nuevos asociados por medio de estrategias que se utilizan para adquirir primeros clientes.

Por ejemplo, por medio de la creación de contenido, a las personas les llama la atención los videos o publicaciones interesantes, cortas y concisas. Ya que son más fáciles de entender, crean curiosidad para adquirir más información.



Lo que se necesita es llamar la atención de los de los nuevos y antiguos usuarios para que puedan socializar más con la empresa y así que ambas partes se beneficien, esto se puede lograr por medio de la publicidad en las redes sociales, la información personalizada de manera presencial para los clientes que no manejan mucho la tecnología y la calidad de prestaciones de servicios.

En las redes sociales llama mucho la atención las publicaciones graciosas o interactivas, por lo cual se puede utilizar esto a favor de la empresa, creando contenido llamativo y didáctico sin perder el objetivo principal.

Como por ejemplo los canales de WhatsApp, se pueden realizar encuestas sobre la opinión de los asociados o enviar información sobre eventos o beneficios.

