



# # LIENZO DEL MODELO DE NEGOCIO: CaucaAdvance

## SOCIOS CLAVE

Entidades gubernamentales  
Asociaciones protectoras del medioambiente  
Inversionistas con enfoque en la agricultura  
Expertos en tecnologías emergentes  
ONG comprometidas con el desarrollo de la región  
Empresas privadas

## ACTIVIDADES CLAVE

- Concientizar
- Capacitar sobre la importancia del uso del suelo
- Desarrollar el software
- Conseguir alianzas estratégicas
- Implementar nuevas estrategias

## RECURSOS CLAVE

Computadores  
Recurso humano capacitado en tecnología y temas sociales  
Servidores o servicios en la nube  
Servicios de geolocalización

## PROPUESTAS DE VALOR

Ser la plataforma con mayor reconocimiento a nivel nacional que permite cambiar la vida de las personas y las regiones dando nuevas oportunidades a los habitantes de potenciar el departamento a partir de los cultivos lícitos con un enfoque diferencial.



## RELACIÓN CON EL CLIENTE

Capacitación a las comunidades  
Socialización del proyecto y su importancia  
Apropiación del territorio para la utilización conciente del suelo  
Motivación para la siembra alternativa de los cultivos ilícitos

## CANALES

Los canales de distribución son a través de internet y los diferentes proveedores de servicios en línea que estén a disposición

## SEGMENTOS DE CLIENTES

- Gobernación del Cauca
- Agricultores
- Campesinos de la región
- Empresarios
- inversionistas

## ESTRUCTURA DE COSTES

Gastos fijos: Alquiler del lugar físico, servicios públicos, personal

## FUENTES DE INGRESOS

Venta de licencias para adquisición en la identificación de los cultivos ilícitos o posibles expansiones  
Facilitación de la información recolectada a entes gubernamentales y empresarios interesados