

24 de julio 2024

Parquesoft Nariño

Atención: Sr. Gelber Orlando Moran Silva

Director ejecutivo

Pasto, Nariño

Asunto: Carta de Intención - Sistema de Optimización de Ventas Cruzadas "SmartSell"

Estimado Sr. Moran Silva:

Por medio de la presente, Sinergia expresa su firme intención de proporcionar a Parquesoft Nariño el Sistema de Optimización de Ventas Cruzadas "SmartSell", sujeto a la satisfactoria conclusión de un período de prueba gratuito de 15 días.

Las partes acuerdan lo siguiente:

1. Sinergia proporcionará a Parquesoft Nariño acceso completo al prototipo web del sistema "SmartSell" por un período de 15 días sin costo alguno, de acuerdo con nuestro modelo Freemium.
2. Durante este período, Parquesoft Nariño tendrá la oportunidad de evaluar el sistema en términos de funcionalidad, efectividad y adecuación a sus necesidades comerciales.
3. Si la evaluación es satisfactoria, nos comprometemos a negociar de buena fe un contrato formal para la implementación completa del sistema.

4. El precio para la adquisición del sistema completo se basará en el siguiente modelo de suscripción:

- Suscripción Básica: \$200.000 COP pesos por usuario al mes, con opciones de descuento para planes semestrales y anuales.

- Suscripción Premium: \$400.000 COP pesos por usuario al mes, con opciones de descuento para planes semestrales y anuales.

- Consultoría de Implementación: \$4.000.000 COP pesos tarifa fija inicial, con una tarifa adicional de \$200.000 COP pesos por hora si se requiere.

5. Esta carta de intención no es legalmente vinculante y no obliga a ninguna de las partes a celebrar un acuerdo definitivo.

6. Esta carta de intención expirará automáticamente 30 días después de la finalización del período de prueba, a menos que ambas partes acuerden una extensión por escrito.

Quedamos a la espera de iniciar este proceso y confiamos en que esta colaboración será beneficiosa para ambas partes.

Atentamente,

Sebastián Buesaco

Director ejecutivo

Sinergia